

EPICOR

# PT Tunas Ridean Tbk



## 公司资讯

### 概述

- 地点: 印度尼西亚
- 行业: 汽车
- 员工人数: 5,000
- 网站: [www.tunasgroup.com](http://www.tunasgroup.com)

## 成功亮点

### 挑战

- 现有系统无法应对不断增长的  
业务需求
- 多品牌特许经营业务需要多个  
系统, 这些系统很难集成和跨职  
能部门对接
- 需要提高效率和协作以支持业  
务目标

### 解决方案

- Epicor® ERP

### 优势

- 简化业务系统和流程, 提高工  
作效率
- 实时、准确的数据加快决策过程
- 与公司一起发展的经济高效解  
决方案

## 领先的印度尼西亚汽车经销商集团利用 Epicor ERP 改善数据处理

1995年在雅加达证券交易所上市, PT Tunas Ridean Tbk是一屡获殊荣的印度尼西亚汽车经销商。其主要汽车品牌包括丰田、大发、宝马、五十铃、标致和本田汽车。该公司还提供金融和租赁服务, 并出售二手车。Tunas Group的总部设在印度尼西亚雅加达, 通过收购实现了组织扩张, 现在在广袤的印度尼西亚群岛上拥有152家分店。

PT Tunas Ridean Tbk是所有子公司的控股公司(“Tunas Group”)。这些企业都一直在使用独立运行、具有会计和其他管理功能的旧业务系统。已分别实施各种系统和流程, 它们独立运作, 很少或没有跨部门整合。

这种情况不仅导致数据收集和输入困难, 而且几乎不可能进行信息共享。尽管该企业持续取得成功, 但由于数据集成和准确性方面的困难, 未能实现更平稳运营的目标。

### 面对挑战

财务总经理Ester Tanudjaja对这一挑战进行了描述。“获取数据和快速生成可操作报告的困难, 造成了管理团队对组织缺乏了解。”该公司董事会与信息技术总经理Ester和Eko Putranto一致认为, 该公司需要升级其商业软件解决方案。

“我们知道我们需要寻找一种新的企业资源计划(ERP)解决方案来加强子公司之间的合作, 并帮助我们实现可持续发展,” Eko说。

新Epicor ERP系统的目标很明确。Tunas希望将各种来源的数据集成到一个系统中, 并完全取代旧的会计、资产和税收系统。新系统需要配置工具来帮助公司提高数据的准确性以及报告的质量和及时性, 以改善业务决策过程。

经过公开招标。Tunas选择了Epicor ERP。这一决定主要基于使用Epicor Service Connect集成来自各种来源的数据的灵活性, Epicor Service Connect是安全工作流编排的中央集成本点, 用户可以在其中自动执行任务并简化流程, 提高整个供应链的效率。

## “我们知道我们需要寻找一种新的企业资源计划 (ERP) 解决方案来加强子公司之间的合作, 并帮助我们实现可持续发展。”

*Eko Putranto, PT Tunas Ridean Tbk, General Manager of IT*

该系统的实施由当地Epicor合作伙伴PT Rajawali Adikarya (与Tunas的会计和信息技术部门合作) 管理。

### 优势

通过Epicor ERP, Tunas现在有了一个面向所有一线系统的接口。数据每天从一线系统自动传输到Epicor ERP, 帮助全面了解组织, 同时确保数据的准确性。

Tunas还在Epicor ERP中实施了财务模块, 允许用户直接将交易输入企业资源规划系统。这意味着固定资产记录、财务合并和报告更加准确和及时。因此, 由于检查和纠正错误或复制数据所花费的时间减少, Tunas的结账流程时间总体上减少了2.5个工作日。

Tunas已经从其新Epicor ERP系统中看到了可观的收益。现在所有子公司的数据都是实时整合的, 结账过程和数据分析更快、更准确。这意味着报告生成及时且精确, 使管理团队对业务有更好的了解。作为一家上市公司, 掌握实时财务数据对Tunas应对市场变化至关重要, 这使他们在为业务做出决策以及与股东和投资者打交道时更有信心。

Eko说, “实施Epicor ERP有助于提高我们的数据准确性和不同部门之间的信息流。Tunas的高级管理团队现在可以专注于业务增长, 而不用担心信息技术系统如何能支持它。”

## EPICOR

我们在这里努力工作, 使世界不断变化。他们是制造、物流和销售我们都需要的东西的公司。他们相信Epicor(恩柏科)可以帮助他们更好地开展业务。他们的行业是我们的行业, 我们比任何人都更了解他们。通过与客户携手合作, 我们几乎和他们一样了解他们的业务。我们精心设计的创新解决方案可以满足他们的需求, 并且可以灵活地应对瞬息万变的现实。无论是增长还是转型, 或者只是变得更有生产力和效率, 我们都会加快每个客户的野心。这就是我们成为全球最重要企业必不可少的合作伙伴的原因。

现在联系我们: [asiamarketing@epicor.com](mailto:asiamarketing@epicor.com) | [www.epicor.cn](http://www.epicor.cn)

The contents of this document are for informational purposes only and are subject to change without notice. Epicor Software Corporation makes no guarantee, representations, or warranties with regard to the enclosed information and specifically disclaims, to the full extent of the law, any applicable implied warranties, such as fitness for a particular purpose, merchantability, satisfactory quality, or reasonable skill and care. The results represented in this testimonial may be unique to the particular customer as each user's experience will vary. This document and its contents, including the viewpoints, testimonials, dates, and functional content expressed herein are believed to be accurate as of its date of publication, March 10, 2021. Use of Epicor products and services are subject to a master customer or similar agreement. Usage of the solution(s) described in this document with other Epicor software or third-party products may require the purchase of licenses for such other products. Epicor and the Epicor logo are trademarks or registered trademarks of Epicor Software Corporation in the United States, and in certain other countries and/or the EU. Copyright © 2021 Epicor Software Corporation. All rights reserved.